

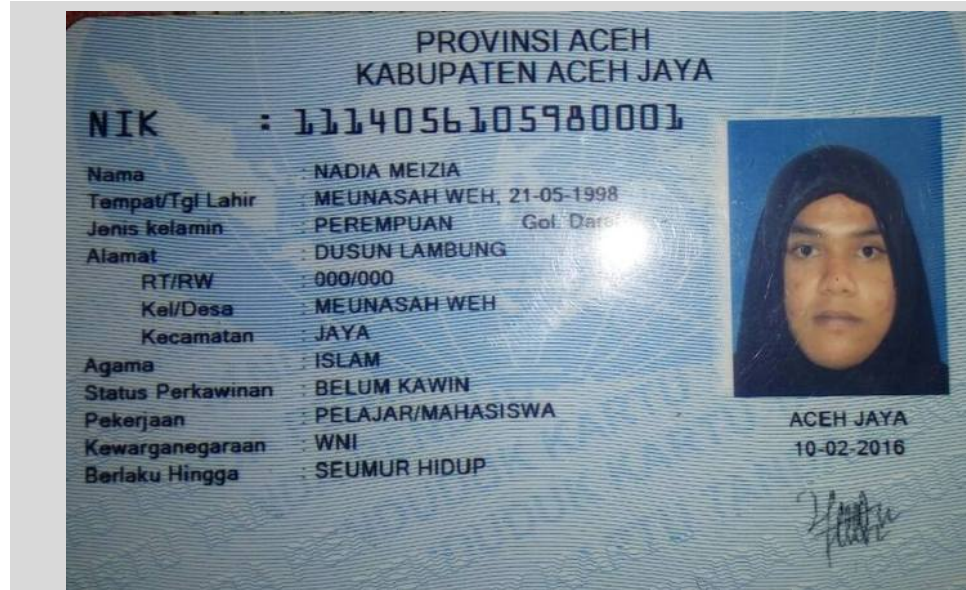


PROPOSAL BISNIS DIPLOMAT SUCCESS CHALLENGE 2017

INFORMASI PESERTA

Nama lengkap dan (panggilan)	Nadia Meizia (nadia)
Tempat dan Tanggal lahir	meunasah weh,
Usia saat ini (hingga 6 Juni 2016)	18
Jenis kelamin (Pria / Wanita)	Perempuan
Alamat lengkap (sesuai KTP)	Meunasah weh kec jaya kab Aceh jaya, Aceh
Kota	aceh jaya
Provinsi	Aceh
Nomor telepon rumah	082274725164
Nomor telepon seluler	082274725164
Alamat e-mail	meizia_nadia@yahoo.com
Status pekerjaan	belum bekerja
Jelaskan pencapaian (achievement) terbesar dalam hidup anda	Hello saya Nadia kalau ditanyakan pencapaian terbesar saya, saya akan menjawab ketika saya menjadi seorang OSIS di sekolah saya, yang mana saya banyak belajar dari sana, belajar memimpin, dan sebagainya. Dan saya sangat bertekad untuk mengikuti program ini karena kan saya menilai bahwa Diri saya mampu untuk menjalankannya sebuah bisnis.
Jelaskan kejadian (moment) yang sangat mengecewakan dalam hidup anda	Pengalaman paling mengecewakan saya ketika saya memulai bisnis playstation 2 di rumah saya ketika mengalami progress saya mendapatkan kecaman dari berbagai pihak dari orang-orang sekitar rumah saya bahkan kepala desa sampai usaha dipaksa dihentikan dikarenakan dianggap meresahkan masyarakat disebabkan oleh lalai nya para pelajar di sekitar wilayah saya walaupun saya membuka pada jam malam dan terpaksa saya tutup, pengalaman ini masih terakam jelas dibenak pikiran saya.

Tempelkan hasil scan KTP anda



Tempelkan photo anda (satu badan penuh)



IDE DASAR

Nama Bisnis anda	sports PC
Latar Belakang anda memilih bisnis ini, serta Gambaran Singkat bisnis tersebut	SPORTS PC adalah gabungan dari beberapa bisnis yang saya satukan menjadi satu tempat, dan SPORT PC ada kepanjangannya sports saya ambil dari bisnis(futsal) P (PLAYSTATION) C (COFFEE) jadi saya menyatukan bisnis ini semua jadi satu, dan bisnis ini saling terkait. latar belakang saya memilih bisnis ini dimulai dari saya melihat dari perkembangan atau progress dari bisnis tersebut, perkembangan nya sangat pesat dari usaha minuman coffe,playstation, hingga futsal yang makin menjamur dari pada itu saya tergerak untuk mengikuti ajang ini dikarena saya sangat ingin ambil andil dalam bisnis ini.
Apakah Bisnis yang diajukan ini masih berupa sebuah Ide / Konsep atau, Sudah berjalan / Direalisasikan	Ide / Konsep
Kategori usaha yang sesuai dengan bidang bisnis anda	Perdagangan
Nama 'Kota' tempat anda AKAN / TELAH memulai bisnis ini	BANDA ACEH
Apakah anda PERNAH / SEDANG menjalankan bisnis lain, selain yang diajukan di Proposal Bisnis ini?	PERNAH

KARAKTER BISNIS

Produk (Barang / Jasa)

Jelaskan dengan rinci Produk yang anda tawarkan

Bisnis SPORTS PC ini adalah bisnis yang saya gabung dari beberapa jenis usaha, jadi dari nama SPORTS PC nya ada kepanjangan yang harus anda mengerti, kata SPORTS dari bisnis (FUTSAL) P (PLAYSTATION) C (COFFEE) jadi bisnis yang saya tawarkan ini adalah dari sewa lapangan, rental playstation dan menjual produk makanan dan minuman yang sudah dikenal luas.

Apa keunggulan Produk anda ini dibanding milik Pesaing, sehingga 'Lebih Baik' dan menjadi 'Pilihan'

Keunggulan bisnis ini dengan menggabungkan beberapa bisnis yang menjadi satu yang tujuannya membuat konsumen atau pelanggan betah dengan bisnis ini, saya contohkan misalkan satu team menyewa lapangan dengan nomor urut 3 dan harus mengantri, mengantri (menunggu) adalah hal paling bosan, dari pada itu bisnis kami menawarkan rental playstation yang dapat mengisi waktu kosong konsumen dalam mengantri, dan hal ini menurut saya belum dilakukan didaerah bisnis saya oleh pelaku bisnis lain dan akan menjadi pilihan terbaik. tentunya.

Apa yang disadari masih menjadi kekurangan / kelemahan pada Produk anda ini. Jelaskan bagaimana menyiasati kekurangan tersebut

Kekurangan bisnis adalah konsumen yang berubah berubah dan rasa bosan pada permainan futsal, dari pada itu kami akan mengambil langkah menyelesaikan masalah ini, 1.konsemen yang berubah rubah kami mensiasati ini dengan sistem membership dan memberlakukan sistem card konsumen dan memberi bonus kepada team atau konsumen yang setia menyewa lapangan, 2. Bosan, hal ini adalah hal yang sering terjadi dan awal penyebab masalah pertama dengan ada rasa bosan jadi konsumen akan berubah rubah kami mengambil langkah dengan akan mengadakan nya turnamen futsal, dengan itu team team akan menambah porsi latihan yang berdampak ke penyewaan lapangan dan yang terpenting dapat meningkatkan gairah para pemain.

Masukan foto product, dokumentasi bisnis, lokasi, atau dokumentasi lainnya



Rencana Pemasaran

Jelaskan siapa target Pembeli potensial atas Produk yang bisnis anda tawarkan. Berikan alasan mereka ingin membeli, dan perkiraan jumlahnya.

Target pemasaran kami adalah para pelajar, mahasiswa dan tentunya para laki-laki yang suka olahraga. Alasan kami yakin para target bisnis akan masuk perangkap adalah dari sistem pelayanan yang kami rancang dari cara memenuhi kebutuhan mereka contoh makanan, minuman, dan perlengkapan olahraga, dan cara mengatasi rasa bosan konsumen dengan menambah rental playstation dan menurut kami hal ini yang akan membuat orang-orang bertahan dan betah..
Perkiraan jumlah yang akan dibeli kami menghitungnya dalam per hari, sewa lapangan target 10 jam/hari dengan tarif Rp 100.000/jam rental playstation 12jam/hari dengan harga sewa Rp 5000/jam, dan 30 porsi makan serta 100 porsi minuman tentunya.

Sebutkan dan jelaskan beberapa Pesaing bisnis anda di target Pembeli potensial yang sama. Apa yang mereka lakukan dan tawarkan.

Para pesaing bisnis ini tentunya menargetkan konsumen potensial yang sama seperti pelajar dan mahasiswa itu, yang mereka lakukan untuk penawaran dengan menurunkan harga tarif sewa lapangan tentunya.

Apa strategi khusus lain yang anda miliki untuk menang dalam persaingan, sehingga dapat bertahan dalam bisnis ini.

Menurut saya para pebisnis yang menurunkan harga tarif per jamnya adalah langkah yang sedikit tidak tepat, padahal banyak cara lain untuk menarik para konsumen, dari pada itu kami tidak akan ikut-ikutan tentunya, cara yang kami pakai untuk menarik konsumen potensial tadi dengan menyempurnakan sistem pelayanan terhadap konsumen contohnya menyediakan free wifi kepada konsumen dan memberikan bonus makanan atau minuman kepada team yang setia.

KEUANGAN

A. Bagi bisnis yang masih berupa Ide / Konsep

Berapa perkiraan nilai Dana yang dibutuhkan untuk mulai menjalankan Ide / Konsep bisnis anda ini?

950.000.000

B. Bagi bisnis yang Sudah berjalan / Direalisasikan

Total nilai Penjualan (omzet) yang anda peroleh selama bulan Januari - Maret 2016,

0

Total nilai Penjualan (omzet) yang anda peroleh selama tahun 2015,

0

Berapa perkiraan nilai Dana yang masih dibutuhkan untuk mengembangkan bisnis anda ini, dalam waktu satu (1) tahun ke depan?

0

Berapa jumlah Dana atau Investasi yang telah terpakai untuk menjalankan bisnis anda selama ini?

0

C. Proyeksi Arus Kas (xRp. 1.000)

	Tahun I 1 bulan operasional	Tahun II 1 bulan operasional	Tahun III 1 bulan operasional
Pendapatan Total Penjualan (Omzet)	325.800.000	325.800.000	325.800.000
Pengeluaran Produksi			
pengadaan bahan baku dan pendukung	6.200.000	6.200.000	6.200.000
biaya proses produksi	300.000	300.000	300.000
tenaga kerja produksi	0	0	0
biaya pengemasan	0	0	0
biaya perbaikan / perawatan alat	50.000	50.000	50.000
DII	100.000	100.000	100.000
Total pengeluaran Produksi	6.650.000	6.650.000	6.650.000
Pengeluaran Operasional			
sewa tempat	0	0	0
utilitas (listrik, air, telephone)	500.000	500.000	500.000
umum & administrasi	100.000	100.000	100.000
gaji pegawai	3.000.000	3.000.000	3.000.000
transportasi	0	0	0
distribusi	0	0	0

iklan & promosi	1.000.000	1.000.000	1.000.000
DII	100.000	100.000	100.000
Total Pengeluaran Operasional	4.700.000	4.700.000	4.700.000
Keuntungan / Laba (sebelum pajak-pajak)	212.300.000	212.300.000	212.300.000

Berapa harga jual per satuan Produk (Barang / Jasa) yang anda tawarkan?

100.000

PENGALAMAN KOMPETISI

Kompetisi Kewirausahaan yang pernah diikuti (bila ada, dan cukup sampai 3 kompetisi terakhir)

Bulan	Tahun	Nama Kompetisi	Penyelenggara	Kota	Hasil
1					
1					
1					

Apakah Proposal Bisnis yang diajukan ini pernah diikutsertakan pada Kompetisi Kewirausahaan di atas?

Tidak

Jika anda lolos seleksi, kota manakah yang anda pilih untuk audisi :

DKI Jakarta